

SALELY Ai

SALELY Ai

Kiến tạo doanh nghiệp thông minh bằng AI

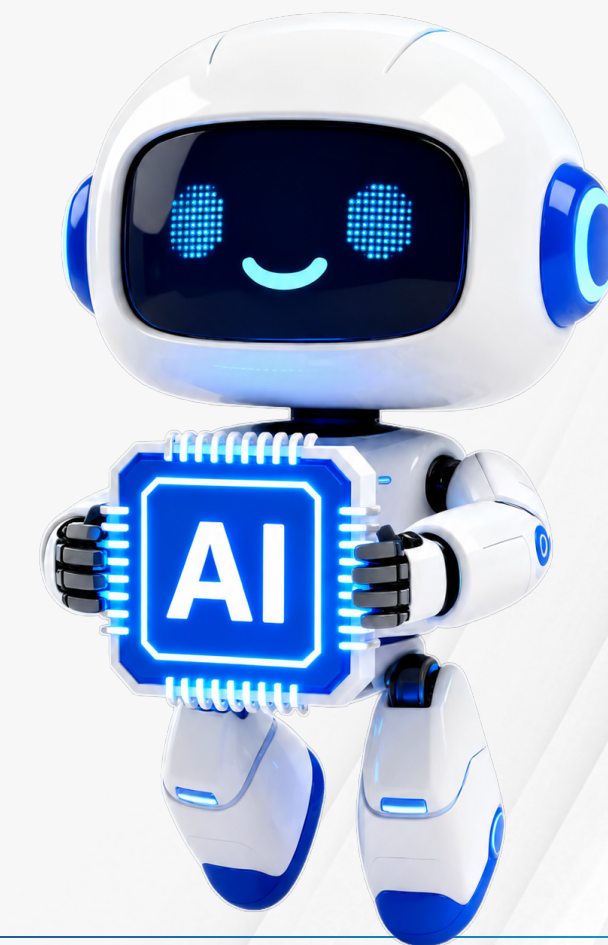
Phát triển hệ sinh thái nền tảng giúp doanh nghiệp
hợp nhất dữ liệu, tối ưu vận hành và tạo tăng
trưởng bền vững.

Foxia Ecosystem • CRM • Chat • Call • Workflow



MỤC LỤC

- 01 Về Salely AI
- 02 Kỹ nguyên AI và bài toán doanh nghiệp
- 03 Hệ sinh thái Foxia
- 04 Bộ chỉ số vàng 12T
- 05 Giải pháp sản phẩm
- 06 Công nghệ và triển khai
- 07 Giá trị doanh nghiệp



SALELY AI LÀ AI?

Công ty công nghệ AI xây dựng nền tảng vận hành thông minh cho doanh nghiệp

Salely AI là công ty công nghệ Việt Nam, tập trung nghiên cứu, phát triển và triển khai các giải pháp ứng dụng trí tuệ nhân tạo trong hoạt động kinh doanh và vận hành doanh nghiệp. Chúng tôi kết hợp công nghệ AI hiện đại, dữ liệu doanh nghiệp và kinh nghiệm triển khai thực tế để xây dựng các nền tảng giúp doanh nghiệp quản lý hiệu quả hơn, phục vụ khách hàng tốt hơn và tăng trưởng bền vững.



2025

Thành lập



50+

Nhân sự công nghệ



6.000+

Khách hàng



AI-First

Định hướng sản phẩm



Hợp nhất dữ liệu

Kết nối và chuẩn hóa dữ liệu từ nhiều nguồn để tạo nền tảng dữ liệu đáng tin cậy cho doanh nghiệp.



Tự động hóa bằng AI

Ứng dụng AI và tự động hóa để tối ưu quy trình, giảm chi phí vận hành và nâng cao hiệu suất.



Triển khai theo thực tiễn

Giải pháp được thiết kế dựa trên thực tiễn ngành nghề, dễ triển khai và mang lại giá trị đo lường rõ ràng.

TẦM NHÌN - SỨ MỆNH GIÁ TRỊ CỐT LÕI



Tầm nhìn

Trở thành công cụ tăng trưởng hàng đầu dựa trên AI, nơi mọi giao dịch bán hàng, dịch vụ và tương tác khách hàng được tối ưu bằng trí thông minh.



Sứ mệnh

Trao sức mạnh AI thông minh, lấy con người làm trung tâm để nâng cao hiệu quả kinh doanh, vận hành và thành công của khách hàng.



Giá trị cốt lõi



Customer

Lấy khách hàng làm trung tâm trong mọi quyết định.



Curiosity

Không ngừng học hỏi và tìm ra cách làm tốt hơn.



Connection

Kết nối con người, dữ liệu và hệ thống để tạo giá trị.



Creativity

Tư duy đổi mới để giải quyết bài toán thực tiễn.



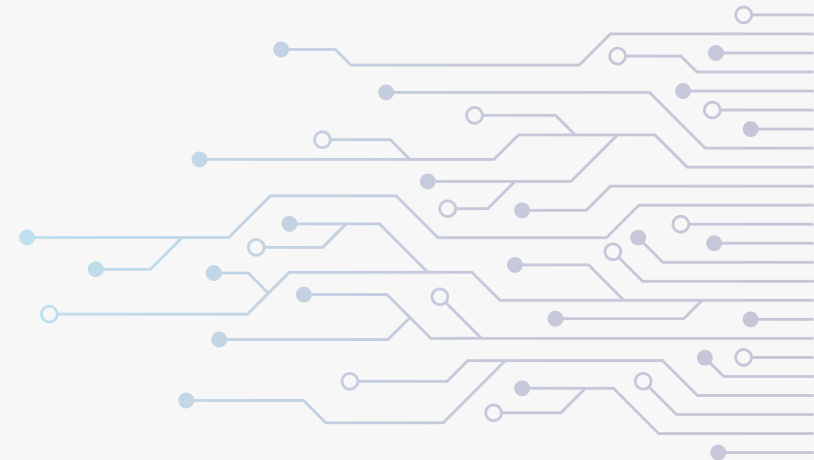
Credibility

Xây dựng niềm tin chất lượng, cam kết và sự minh bạch.

NĂNG LỰC CÔNG NGHỆ AI

AI là cốt lõi của toàn bộ hệ sinh thái

Salely AI phát triển nền tảng dựa trên các năng lực công nghệ hiện đại, nhằm giúp doanh nghiệp tự động hóa quy trình, phân tích dữ liệu và nâng cao hiệu quả vận hành.



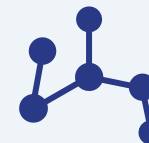
Large Language Model

Xử lý và hiểu ngôn ngữ tự nhiên ở quy mô lớn, chính xác và linh hoạt.



AI Agent

Tự động hóa tác vụ, hỗ trợ ra quyết định và nâng cao trải nghiệm người dùng.



Machine Learning

Học từ dữ liệu để dự báo, phân loại và tối ưu hiệu quả hoạt động.



Speech Intelligence

Nhận diện và xử lý giọng nói để chuyển đổi và khai thác thông tin hiệu quả.



Business Analytics

Phân tích dữ liệu đa chiều, trực quan hóa báo cáo và đưa ra insight giá trị.



Workflow Automation

Tự động hóa quy trình nghiệp vụ, đồng bộ hệ thống và tối ưu hiệu suất vận hành.



Năng lực triển khai

- Tư vấn chuyển đổi số
- Phân tích nghiệp vụ
- Thiết kế giải pháp
- Tích hợp hệ thống
- Đào tạo vận hành
- Tối ưu sau triển khai

BÀI TOÁN DOANH NGHIỆP HIỆN NAY

Khi dữ liệu tăng trưởng nhưng khả năng khai thác còn hạn chế

Nhiều doanh nghiệp đang vận hành trên nhiều hệ thống riêng biệt, khiến dữ liệu phân mảnh và khó chuyển hóa thành tăng trưởng thực tế.



Dữ liệu phân mảnh

Thông tin nằm rải rác ở nhiều hệ thống và điểm chạm.



Kênh bán hàng rời rạc

Khó theo dõi đầy đủ hành trình khách hàng.



Chăm sóc phụ thuộc con người

Trải nghiệm thiếu nhất quán và khó mở rộng.



Quy trình thủ công

Nhiều tác vụ lặp lại làm giảm năng suất vận hành.



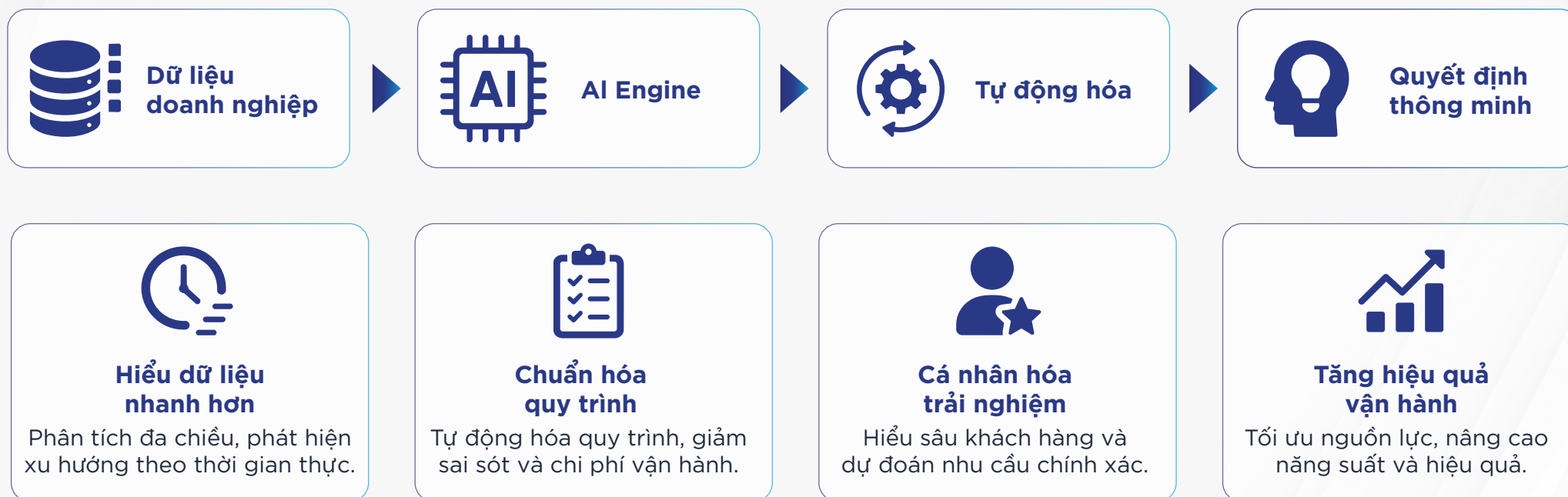
Thiếu góc nhìn realtime

Nhà quản lý chậm ra quyết định và khó đo hiệu quả.

KỶ NGUYÊN DOANH NGHIỆP AI

Doanh nghiệp không chỉ cần phần mềm
Doanh nghiệp cần một lớp trí tuệ hỗ trợ vận hành

Salely AI mang đến lớp trí tuệ nhân tạo tích hợp sâu vào quy trình doanh nghiệp, kết nối dữ liệu – con người – hệ thống để tự động hóa, tối ưu và kiến tạo những quyết định thông minh, kịp thời.



HỆ SINH THÁI FOXIA

Nền tảng sản phẩm do Salely AI phát triển

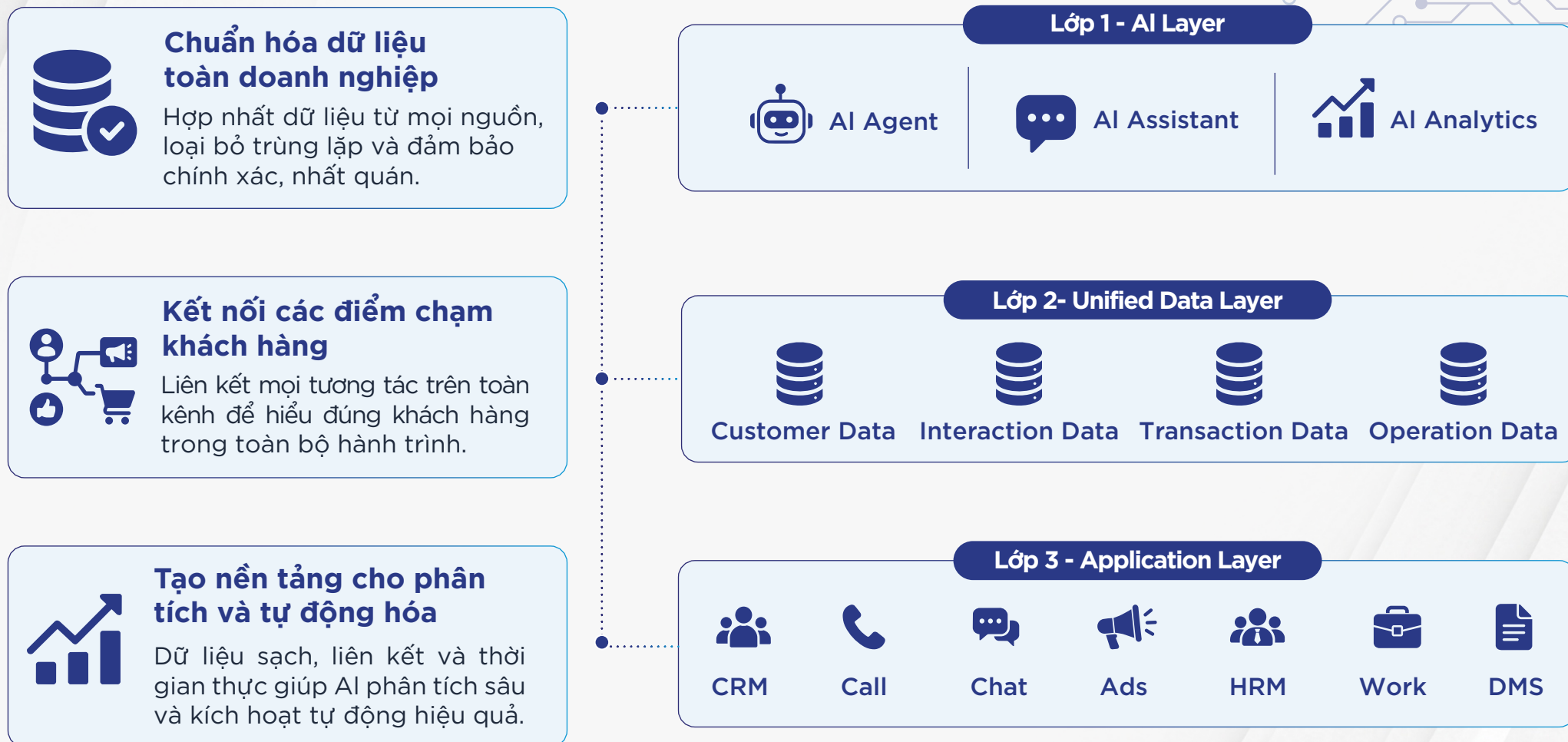
Foxia giúp doanh nghiệp hợp nhất dữ liệu khách hàng, vận hành và nhân sự trên một nền tảng thống nhất.



KIẾN TRÚC DỮ LIỆU HỢP NHẤT CỦA FOXIA

Một lớp dữ liệu - Nhiều ứng dụng - Một hệ sinh thái AI

|HỆ SINH THÁI FOXIA



BỘ CHỈ SỐ VÀNG 12T

Phương pháp luận quản trị vòng đời khách hàng

Bộ chỉ số vàng 12T là phương pháp luận độc quyền được tích hợp trong Foxia, giúp doanh nghiệp hiểu trạng thái khách hàng, dự đoán nhu cầu và kích hoạt hành động đúng thời điểm.



Hiểu trạng thái khách hàng

Theo dõi hành vi và tâm lý khách hàng theo từng giai đoạn để nắm bắt trạng thái chính xác.

Dự đoán nhu cầu

Ứng dụng AI phân tích dữ liệu để dự báo nhu cầu, nhận diện rủi ro và cơ hội tăng trưởng.

Xác định thời điểm mua lại

Xác định thời điểm khách hàng sẵn sàng mua lại để kích hoạt hành động hiệu quả và đúng lúc.

Cá nhân hóa chăm sóc

Tùy chỉnh thông điệp và ưu đãi phù hợp với từng khách hàng, gia tăng sự gắn kết và giá trị lâu dài.

HÀNH TRÌNH KHÁCH HÀNG T0 - T11

Từ lần mua đầu đến mở rộng giá trị

Mỗi giai đoạn đều có mục tiêu chăm sóc, tín hiệu hành vi và hành động kích hoạt phù hợp.



Tối ưu toàn bộ hành trình Gia tăng giá trị khách hàng lâu dài



Tăng tỷ lệ giữ chân khách hàng



Tăng tỷ lệ tái mua và doanh thu



Tối ưu chi phí Marketing & CSKH



Tăng giá trị vòng đời khách hàng (CLV)

FOXIA CRM

Nền tảng quản trị khách hàng 360 độ

Biến dữ liệu khách hàng thành hành động tăng trưởng thực tế.

Hồ sơ khách hàng hợp nhất

Tập hợp toàn bộ thông tin, hành vi và lịch sử từ mọi điểm chạm về một hồ sơ duy nhất.

Pipeline bán hàng

Quản lý cơ hội theo từng giai đoạn, dự báo doanh thu và tối ưu tỷ lệ chốt.

Lịch sử tương tác đa kênh

Theo dõi toàn bộ tương tác qua mọi kênh để hiểu khách hàng sâu sắc hơn.

Gợi ý chăm sóc bằng AI

Đề xuất hành động, nội dung và thời điểm tối ưu dựa trên hành vi và dữ liệu thực tế.

Theo dõi vòng đời theo 12T

Quản trị hành trình khách hàng 12 tháng để giữ chân và gia tăng giá trị lâu dài.

Hồ sơ khách hàng hợp nhất

Hồ sơ khách hàng hợp nhất

Một nguồn sự thật cho mọi mối quan hệ khách hàng, được tạo nên từ mọi tương tác và giao dịch.



Biến các dữ liệu phân tán thành **một góc nhìn khách hàng duy nhất.**



FOXIA CUSTOMER INTELLIGENCE

Từ dữ liệu đến hành động tăng trưởng

Foxia giúp nhà quản lý nhìn rõ toàn bộ hành trình khách hàng và kích hoạt chiến dịch phù hợp theo từng nhóm đối tượng.



Phân khúc khách hàng

AI phân loại khách hàng dựa trên hành vi, giá trị, vòng đời và ý định để tối ưu nguồn lực.



Dự đoán nhu cầu

Dự báo rủi ro rời bỏ và nhu cầu tiếp theo để chủ động chăm sóc và giữ chân.



Next Best Action

Đề xuất hành động phù hợp nhất tại đúng thời điểm cho từng khách hàng.



Hiệu quả nổi bật với Foxia.

+24,3%

Tăng tỷ lệ chuyển đổi

-15,2%

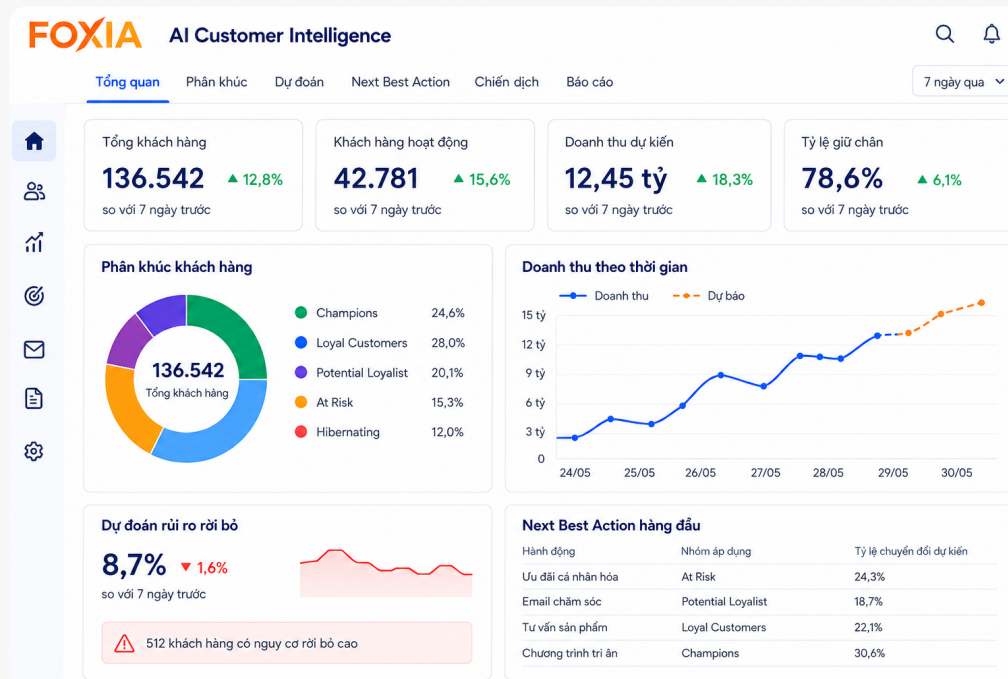
Giảm tỷ lệ rời bỏ

+18,7%

Tăng doanh thu trung bình trên mỗi khách hàng

+30,6%

Tăng hiệu quả chiến dịch cá nhân hóa



FOXIA CALL

Biến mọi cuộc hội thoại thành dữ liệu có giá trị

Mỗi cuộc gọi trở thành nguồn dữ liệu giúp cải thiện chất lượng dịch vụ và hiệu quả vận hành.



Transcript tự động

Chuyển đổi ghi âm thành văn bản chính xác, phân tách rõ Agent và Khách hàng.



Phân tích cảm xúc

Nhận diện cảm xúc theo thời gian thực, cảnh báo sớm các cuộc gọi rủi ro.



QA score & coaching insight

Đánh giá chất lượng cuộc gọi, chấm điểm QA và gợi ý kịch bản tối ưu cho nhân viên.



Tóm tắt cuộc gọi

Tự động tóm tắt nội dung quan trọng, trích xuất action và insight giá trị.

Transcript & phân tích cuộc gọi

00:00 06:32 ĐÁNH GIÁ TỔNG THỂ **TÍCH CỰC**

Timeline Văn bản đầy đủ

A Agent (Hương) 00:00 **TÍCH CỰC**

Xin chào anh Nam, em là Hương – chuyên viên chăm sóc khách hàng của Ngân hàng ABC. Em có thể hỗ trợ gì cho anh ạ?

K Khách hàng (Anh Nam) 00:20 **TRUNG TÍNH**

Chào Hương, tôi muốn hỏi về khoản vay mua nhà của tôi. Hiện tại tôi muốn tắt toán trước hạn thì phí phạt là bao nhiêu?

A Agent (Hương) 00:45 **TÍCH CỰC**

Dạ anh Nam, em rất sẵn lòng hỗ trợ anh. Với khoản vay của anh, phí tắt toán trước hạn là 1% trên số tiền còn lại và giảm dần theo thời gian vay. Anh cho em xin số hợp đồng hoặc CMND để em kiểm tra chi tiết hơn cho mình nhé.

K Khách hàng (Anh Nam) 01:15 **TIÊU CỰC**

Phí 1% là hơi cao. Ngân hàng có chương trình ưu đãi nào giảm phí không? Tôi thấy ngân hàng khác thấp hơn nhiều.

A Agent (Hương) 02:10 **TÍCH CỰC**

Em hiểu băn khoăn của anh ạ. Hiện tại ngân hàng đang có chương trình ưu đãi giảm 50% phí tắt toán trước hạn cho khách hàng cá nhân từ nay đến 30/06/2026.

TÓM TẮT CUỘC GỌI

Chủ đề chính
Hỏi về phí tắt toán trước hạn khoản vay mua nhà

Kết quả
Đã cung cấp thông tin phí và chương trình ưu đãi hiện hành.

Hành động tiếp theo

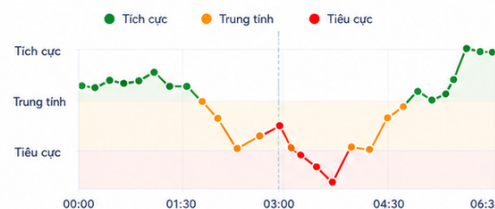
- Gửi bảng phí chi tiết qua email
- Tư vấn thêm gói vay phù hợp

Insight nổi bật
Khách hàng nhạy cảm với phí, quan tâm ưu đãi và so sánh ngân hàng khác.

Thời gian cuộc gọi
06:32

Thời gian tư vấn
05:47

PHÂN TÍCH CẢM XÚC THEO THỜI GIAN



Phát hiện cảm xúc tiêu cực tại 01:05 – 01:45
Khách hàng bày tỏ sự không hài lòng về mức phí.

QA SCORE & COACHING INSIGHT



Gợi ý coaching

Nâng cao kỹ năng xử lý phản đối về phí bằng cách đưa ra lợi ích cụ thể và dẫn chứng chương trình ưu đãi phù hợp.



Quản lý cuộc gọi tập trung

Tích hợp toàn bộ cuộc gọi vào một nền tảng duy nhất, quản lý dễ dàng, theo dõi tức thì.



Ghi âm và voice-to-text

Ghi âm cuộc gọi và chuyển đổi nội dung thành văn bản chính xác bằng AI.



AI Call Summary

AI tự động tóm tắt nội dung cuộc gọi, trích xuất thông tin quan trọng và đề xuất hành động.



Phân tích cảm xúc

AI nhận diện cảm xúc khách hàng theo thời gian thực, cảnh báo rủi ro và cơ hội phục vụ.



Theo dõi chất lượng dịch vụ

Đánh giá chất lượng tư vấn, phát hiện điểm cần cải thiện và hỗ trợ đào tạo nhân viên hiệu quả.

Foxia Call

Trung tâm liên lạc thông minh với AI

Foxia Call là giải pháp tổng đài thế hệ mới kết hợp AI, giúp doanh nghiệp quản lý cuộc gọi toàn diện, phân tích sâu và nâng cao trải nghiệm khách hàng.



Nâng cao trải nghiệm khách hàng và tối ưu hiệu suất đội ngũ chăm sóc.

FOXIA CHAT

Nền tảng hội thoại đa kênh và chăm sóc khách hàng hợp nhất

Hợp nhất hội thoại từ nhiều kênh trên một màn hình, giúp doanh nghiệp phản hồi nhanh, chăm sóc nhất quán và không bỏ lỡ khách hàng.



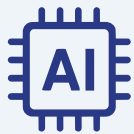
Hộp thư đa kênh

Quản lý Facebook, Zalo, Website và các kênh chat trong cùng một nền tảng.



Phân tuyến hội thoại

Giao đúng cuộc hội thoại cho đúng nhân sự hoặc nhóm phụ trách.



AI gợi ý trả lời

Đề xuất phản hồi nhanh và phù hợp theo ngữ cảnh khách hàng.



Lưu lịch sử tương tác

Theo dõi toàn bộ nội dung trao đổi để phục vụ chăm sóc và bán hàng.

FOXIA Hộp thư đa kênh

Hội thoại 7

Tất cả hội thoại 128

Tìm kiếm hội thoại

Nguyễn Minh Anh 10:20
Sản phẩm này còn hàng không?

Trần Quốc Bảo 10:28
Tôi cần hỗ trợ đổi trả sản phẩm.

Phạm Thu Hương 10:35
Có ưu đãi membership tháng này...

Lê Văn Hoàng 10:39
Tư vấn giúp tôi gói phù hợp nhé.

Đỗ Thùy Linh 10:18
Cảm ơn, tôi sẽ đặt hàng ngay.

Võ Đức Nam 10:15
Hóa đơn của tôi chưa nhận được.

Bùi Mai Khanh 10:02
Có ưu đãi gì trong tháng này?

Nguyễn Minh Anh Chưa gán

Gán hội thoại

Thông tin khách hàng

Nguyễn Minh Anh
0901 234 567
minhanh@gmail.com
Hà Nội

Ghi chú khách hàng

Khách hàng quan tâm đến sản phẩm gói Premium. Ưu tiên hỗ trợ nhanh.

Lịch sử tương tác

- 10:20 Hỏi về tình trạng sản phẩm
- 10:22 Hỏi về chính sách bảo hành
- 09:35 Tư vấn gói dịch vụ

Xem thêm

Thông tin đơn hàng

Đơn hàng #DH2345 Đang xử lý

Tổng tiền: 1.290.000 đ

Ngày đặt: 15/05/2024

Trả lời Ghi chú

Nhập tin nhắn...

Gửi

AI AGENT & TỰ ĐỘNG HÓA

Lớp trợ lý số hỗ trợ bán hàng, chăm sóc khách hàng và vận hành

Salely AI đưa trí tuệ nhân tạo vào quy trình doanh nghiệp để phân tích dữ liệu, hỗ trợ nhân sự và kích hoạt hành động tự động theo ngữ cảnh thực tế.



**Dữ liệu
doanh nghiệp**



**Hiểu
ngữ cảnh**



**Gợi ý
hành động**



**Tự động
xử lý**



**Kết quả
kinh doanh**

AI Sales Assistant

Gợi ý cơ hội, nội dung chăm sóc và bước tiếp theo cho đội ngũ bán hàng.

AI Customer Assistant

Hỗ trợ phản hồi khách hàng nhanh, chính xác và nhất quán.

AI Knowledge Assistant

Khai thác tri thức nội bộ để hỗ trợ nhân viên trong công việc hàng ngày.

Workflow Automation

Tự động kích hoạt tác vụ, thông báo và quy trình phối hợp liên phòng ban.

GIẢI PHÁP THEO NGÀNH

Một nền tảng, nhiều kịch bản ứng dụng cho doanh nghiệp Việt Nam

Hệ sinh thái Foxia được thiết kế linh hoạt để thích ứng với nhiều mô hình vận hành khác nhau, từ chăm sóc khách hàng đến bán hàng, nhân sự và điều hành.



Ngân hàng & Tài chính

Tối ưu chăm sóc khách hàng, tổng đài AI và quản trị hành trình khách hàng.



Bán lẻ

Kết nối dữ liệu mua hàng, thúc đẩy tái mua và cá nhân hóa chăm sóc.



Dịch vụ

Chuẩn hóa trải nghiệm khách hàng và nâng cao chất lượng phục vụ.



Sản xuất

Tăng hiệu quả phối hợp vận hành, theo dõi dữ liệu và tối ưu quy trình.



Phân phối

Quản lý điểm chạm thị trường, kênh phân phối và hiệu quả đội ngũ.



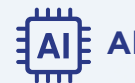
CRM



Call



Chat



AI



Workflow

GIÁ TRỊ MANG LẠI CHO DOANH NGHIỆP

Biến dữ liệu và AI thành tăng trưởng,
hiệu quả và trải nghiệm tốt hơn



Tăng trưởng doanh thu

Tối ưu chuyển đổi, tái mua
và giá trị vòng đời
khách hàng.



Tối ưu chi phí

Giảm thao tác thủ công,
tinh gọn vận hành và sử
dụng nguồn lực hiệu
quả hơn.



Nâng cao trải nghiệm khách hàng

Phản hồi nhanh, chăm sóc
nhất quán và cá nhân hóa
trên toàn hành trình.



Ra quyết định dựa trên dữ liệu

Theo dõi hiệu quả theo thời
gian thực và kích hoạt
hành động đúng thời điểm.



+24,3%

tỷ lệ chuyển đổi



-15,2%

tỷ lệ rời bỏ



+18,7%

doanh thu bình quân



+30,6%

hiệu quả chiến dịch

QUY TRÌNH TRIỂN KHAI

Đồng hành từ khảo sát đến tối ưu vận hành



✓ Phương pháp triển khai thực tiễn giúp rút ngắn thời gian đưa giải pháp vào vận hành.

TĂNG TRƯỞNG RESALE VỚI CRM, DMS VÀ BỘ CHỈ SỐ VÀNG 12T

Đồng bộ dữ liệu khách hàng, điểm bán và hoạt động thị trường cho đội ngũ Sales & Marketing quy mô lớn.



07/2025

Bắt đầu triển khai



500

Sales & Marketing



CRM + DMS + 12T

Phạm vi giải pháp



Bài toán

Dữ liệu khách hàng, điểm bán và hoạt động thị trường phân tán ở nhiều nguồn; đội ngũ lớn cần một hệ thống thống nhất để quản trị hiệu quả chăm sóc và bán hàng.



Giải pháp Foxia

Foxia CRM hợp nhất hồ sơ và lịch sử tương tác; Foxia DMS quản lý tuyến bán hàng, điểm bán và hoạt động thị trường; Bộ chỉ số vàng 12T hỗ trợ phân nhóm vòng đời và gợi ý thời điểm chăm sóc lại.



Giá trị hướng tới

Chuẩn hóa dữ liệu và vận hành thị trường, tăng khả năng khai thác khách hàng hiện hữu, kết nối dữ liệu điểm bán với dữ liệu khách hàng và tạo nên tăng trưởng resale bền vững.

CHUẨN HÓA TƯ VẤN, TÁI KHÁM VÀ RESALE VỚI CRM + 12T



Quản trị hành trình khách hàng từ lead, tư vấn, lịch hẹn đến chăm sóc sau điều trị.

Case study tập trung vào việc chuẩn hóa dữ liệu lead, lịch sử tư vấn và lịch hẹn, đồng thời xây dựng quy trình chăm sóc sau điều trị để tăng khả năng tái khám và mở rộng giá trị khách hàng.



CRM

Nền tảng quản trị khách hàng toàn diện



12T

Bộ chỉ số vàng 12T giúp đo lường hiệu quả



Resale

Mục tiêu tăng trưởng giá trị khách hàng



Quy mô

Áp dụng toàn hệ thống Nha khoa Parkway



Bài toán

Lead, lịch sử tư vấn và lịch hẹn nằm ở nhiều điểm chạm; quy trình chăm sóc sau điều trị chưa đồng nhất, làm giảm khả năng nhìn thấy cơ hội tái khám và resale.



Giải pháp Foxia

Foxia CRM hợp nhất lead và hồ sơ khách hàng, theo dõi pipeline từ tư vấn đến điều trị; Bộ chỉ số vàng 12T giúp nhân diện giai đoạn chăm sóc và kích hoạt nhắc lịch, chăm sóc sau điều trị, tái khám và resale.



Giá trị hướng tới

Không bỏ sót khách hàng tiềm năng. chuẩn hóa quy trình tư vấn giữa các chi nhánh, nâng cao trải nghiệm sau điều trị và tạo nền tảng tăng trưởng bền vững từ tái khám và resale.

KẾT NỐI CRM, HRM VÀ 12T ĐỂ TỐI ƯU VẬN HÀNH VÀ TĂNG TRƯỞNG

Hợp nhất dữ liệu khách hàng, hiệu suất đội ngũ và quy trình chăm sóc trên một nền tảng.



CRM

Quản trị khách hàng



HRM

Quản trị đội ngũ



12T

Bộ chỉ số vàng 12T



Bài toán

Lead và dữ liệu khách hàng đến từ nhiều kênh, trong khi thông tin vận hành còn phụ thuộc vào từng nhân sự; doanh nghiệp cần liên kết khách hàng với hiệu suất đội ngũ để quản trị tăng trưởng tốt hơn.



Giải pháp Foxia

Foxia CRM hợp nhất lead, hội thoại và lịch sử khách hàng; Foxia HRM kết nối phân quyền, KPI và hiệu suất; Bộ chỉ số vàng 12T hỗ trợ phân nhóm vòng đời và gợi ý chăm sóc lại theo từng giai đoạn.



Giá trị hướng tới

Tập trung dữ liệu khách hàng đa kênh, giảm phụ thuộc vào dữ liệu cá nhân của nhân viên, kết nối hiệu suất đội ngũ với kết quả bán hàng và tạo nền tảng tăng trưởng dài hạn.

KHÁCH HÀNG TIN CHỌN

Năng lực phục vụ đa ngành và đồng hành cùng doanh nghiệp Việt Nam



6.000+

khách hàng

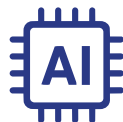
Được tin chọn bởi hàng nghìn doanh nghiệp trên toàn quốc.



50+

nhân sự công nghệ

Đội ngũ giàu kinh nghiệm, am hiểu nghiệp vụ và công nghệ.



AI-first

product strategy

Sản phẩm được thiết kế dựa trên trí tuệ nhân tạo, lấy dữ liệu làm trung tâm.



Triển khai linh hoạt

theo ngành

Tùy biến theo nhu cầu, tích hợp nhanh và đồng hành lâu dài



Giải thưởng Sao Khuê 2026

Giải pháp AI quản trị và cá nhân hóa khách hàng của Foxia được vinh danh tại **Sao Khuê 2026**

Sản phẩm xuất sắc ngành công nghệ số Việt Nam

Nhóm ngành tiêu biểu



Ngân hàng



Bán lẻ



Dịch vụ



Sản xuất



Phân phối



Doanh nghiệp đa chi nhánh



Salely AI tập trung xây dựng nền tảng có khả năng mở rộng, linh hoạt và phù hợp với bối cảnh vận hành thực tế của doanh nghiệp Việt Nam.

VÌ SAO CHỌN SALELY AI

Sự kết hợp giữa công nghệ,
năng lực triển khai và tư duy đồng hành



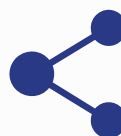
Công nghệ AI làm lõi

Phát triển sản phẩm dựa trên AI và dữ liệu doanh nghiệp.



Hiểu doanh nghiệp Việt

Thiết kế giải pháp bám sát thực tế vận hành và nhu cầu tăng trưởng.



Hệ sinh thái toàn diện

Kết nối CRM, Call, Chat, dữ liệu và tự động hóa trên cùng nền tảng.



Triển khai linh hoạt

Tùy chỉnh theo quy mô, ngành nghề và mô hình vận hành.



Đồng hành dài hạn

Hỗ trợ doanh nghiệp từ giai đoạn tư vấn đến tối ưu liên tục.



Khách hàng làm trung tâm



Tư duy đổi mới



Kết nối liền mạch



Sáng tạo thực tiễn



Đáng tin cậy

ĐỒNG HÀNH TỪ CHIẾN LƯỢC ĐẾN VẬN HÀNH

Không chỉ triển khai phần mềm, Salely AI đồng hành như một đối tác phát triển



Tư vấn giải pháp

Định hình mục tiêu, kiến trúc và lộ trình phù hợp với từng doanh nghiệp.



Triển khai thực tiễn

Phối hợp cùng đội ngũ nghiệp vụ để đưa giải pháp vào vận hành hiệu quả.



Đào tạo & chuyển giao

Nâng cao năng lực sử dụng cho đội ngũ quản lý và nhân sự vận hành.



Tối ưu sau triển khai

Theo dõi hiệu quả, đề xuất cải tiến và mở rộng ứng dụng theo nhu cầu phát triển.

Giá trị cốt lõi Salely AI



Smart Core

Năng lực công nghệ làm lõi



Strong Partner

Đồng hành như đối tác



Seamless Connection

Kết nối hệ thống liền mạch

LIÊN HỆ TƯ VẤN GIẢI PHÁP

Cùng doanh nghiệp Việt Nam bước vào kỷ nguyên vận hành thông minh

Salely AI sẵn sàng đồng hành cùng doanh nghiệp trong hành trình hợp nhất dữ liệu, ứng dụng AI và tối ưu vận hành. Hãy kết nối với chúng tôi để được tư vấn mô hình phù hợp với mục tiêu tăng trưởng doanh nghiệp của bạn.



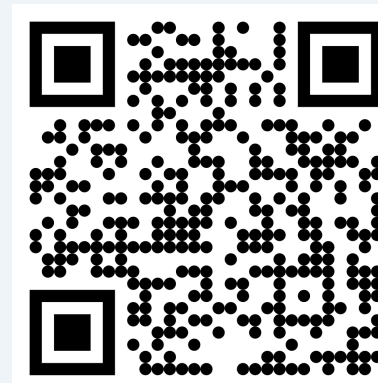
Website Salely AI:
salely.ai



Hệ sinh thái Foxia:
foxia.vn



Liên hệ tư vấn:
Kết nối qua website để được hỗ trợ



Tư vấn giải pháp

SALELY Ai

Công ty công nghệ AI kiến tạo hệ
sinh thái vận hành thông minh cho
doanh nghiệp Việt Nam



0986.83.55.50



<https://foxia.vn>



12 Khuất Duy Tiến,
Thanh Xuân, Hà Nội



foxia.vn